

مجموعة الجبالي
للتجارة والاستثمار

الرؤية

أن نكون الرواد في الخدمات اللوجستية والاستيراد والتصدير
على مستوى الشرق الأوسط

المهمة

أن نقدم مستوى راق من الخدمات اللوجستية المتميزة
لكافة العملاء وأن تصل بضائعنا ذات الجودة العالية إلى بلدان
الشرق الأوسط بأسعار منافسة ونحصل على رضا العملاء

الشعار

خبرتنا سر نجاحنا

القطاعات المستهدفة

تجار الجملة في منطقة الشرق الأوسط

مجموعة الجبالي للتجارة والاستثمار هي سلسلة من الشركات ذات الصبغة العائلية، ابتدأت مسيرتها في العام (١٩٩٥) في جنوب العاصمة الأردنية عمان وبعد سنوات من الجهد والمثابرة بين الأخوة الأشقاء امتدت لتشمل ستة دول عربية ضمن سبع وحدات قانونية مستقلة



شركاتنا

النشاط	الملكية للأشقاء	نوع الشركة	سنة التأسيس		
استيراد وتصدير وتبريد	70%	مسؤولية محدودة	1998		
تصدير وتصنيع (خدمات لوجستية)	100%	مسؤولية محدودة	1998		
استيراد	100%	مسؤولية محدودة	2008		
استيراد وتصدير	100%	أوف شور	2010		
تبريد	100%	مسؤولية محدودة	2015		
تجارة الخضار والفواكه	وكيل	مسؤولية محدودة	2015		
تجارة الخضار والفواكه	49%	مسؤولية محدودة	2017		



الإدارة

يقع المركز الرئيسي لمجموعة الجبالي للتجارة والاستثمار في المملكة الأردنية الهاشمية حيث يتم فيه إدارة كافة الشركات من خلال الأضوة الأشقاء الثلاثة سهيل وإبراهيم ومحمد أبناء إسماعيل الجبالي، وهم يتشاركون في إدارة الأنشطة في كافة الدول.

أخلاقيات قيم المجموعة

- تتميز المجموعة ككل، ويتميز أفرادها بقيم عالية تشكل في مجموعها مواصفات وأخلاقيات المجموعة التي تتميز بها عن غيرها من المؤسسات والشركات، وهذه تشكل مصدر قوتها واستقرارها ونماء اموالها .
- أن هذه القيم والأخلاقيات تنتشر بين أفراد المجموعة بشكل رسمي وغير رسمي، وبين الشركاء والعاملين معا دون تمييز.



يمكن تلخيص بعض من هذه القيم والاخلاقيات في النقاط التالية:

- لا ظلم في المجموعة، وأبواب الإدارة مفتوحة للتظلم من كافة مستويات الموظفين، ويتم حل كافة مشاكل الموظفين بشكل ودي.
- تشجع المجموعة بيئة العمل المحلية وتجتهد قدر الامكان بأن يكون التعيين في كافة الوظائف لآهل المنطقة المقامة بها الشركة .
- المبادرات الخلاقة هي مفتاح التقدم في العمل ، والصلاحيات تستحق بالعمل ولا تعطى مع الوظيفة .
- لا حدود أو سقوف للتقدم في العمل، ولا حواجز للتعليم أو الاقدمية أو الخبرة تمنع المجتهد أن يحصل على مستوى تقدير أعلى.
- تؤمن المجموعة بمبدأ التخصص وتقسيم العمل، وعليه فأن الهيكل التنظيمي وتفصيل الواجبات والمسؤوليات مهم في متابعة الأعمال.
- تؤمن المجموعة بأن الوقت ثمين، وهي تقدر الوقت فيما يخص بداية يوم العمل . وتمنع الزيارات الخاصة والشخصية بين الموظفين ومن غيرهم اثناء العمل
- تؤمن المجموعة ان نجاحها مبني على وعي رأس المال البشري وتقدمه واخلاصه، وهي تؤمن ان اجتهاد الموظفين هو لمصلحة العمل حتى لو كان الاجتهاد خاطئا وحتى لو تكلفت المجموعة بسببه الاموال والفرص الضائعة .
- تؤمن المجموعة ان التقييم والتقويم منهجها في استمرار النجاح، واداة مهمة في التطوير ولذا فهي تقوم بتقييم الاعمال والموظفين دوريا
- تؤمن المجموعة ان استقرار الموظفين هو طريق الاستقرار للشركة نفسها، ولذا تشجع الموظفين على الاستقرار في العمل دائما.
- للمجموعة مبادرات مع الموظفين منها جائزة الموظف المثالي، والافطارات الجماعية، وهدايا الموالييد ، وقروض الزواج ، كما تدعم الموظف في الكثير من التزاماته الاجتماعية .

الأنشطة

قطاع الخضار والفواكه (العربية والعالمية) تصديرا واستيرادا، وتحقق المجموعة نجاحات عالية في كافة القطاعات الجغرافية حيث اكتسبوا ادا ب وعلوم التجار وعاداتهم من والدهم الذي بدأ هذه الحرفة، وعنوان اداء الاعمال هي الصفات اللازمة للنجاح التي من بينها المثابرة والصدق ومتابعة الاعمال .



1

قطاع التبريد والخدمات اللوجستية التي تتميز بها المجموعة عن مثيلاتها من الشركات الاخرى. حيث تمتلك المجموعة مساحات تخزينية تصل إلى ٨٣ الف طن، وسوف تكون قادرة على الوصول إلى ١٢٢ الف طن خلال الـ ١٨ شهرا القادمة وفق خطة منهجية مدروسة.



2

قطاع التصنيع حيث تتوفر في المجموعة القدرة على تصنيع العبوات الكرتونية والبلاستيكية والخشبية اللازمة لكافة استخدامات القطاع الزراعي ، وسوف يزداد هذا التنوع بعد اضافة خط انتاج العصائر قريبا في جمهورية مصر العربية .



3

أرقام ودلالات على مستوى المجموعة

عدد الحاويات التي تم استيرادها على مستوى المجموعة ككل خلال العام ٢٠١٧

3778

مليون دولار، قيمة المبيعات على مستوى المجموعة ككل خلال العام ٢٠١٧

121

عدد العاملين على مستوى المجموعة ككل خلال العام ٢٠١٧

297

عدد الموردين حول العالم، تعاملت معهم المجموعة خلال العام ٢٠١٧

178

عميل ثابت دائم، على مستوى المجموعة في نهاية العام ٢٠١٧

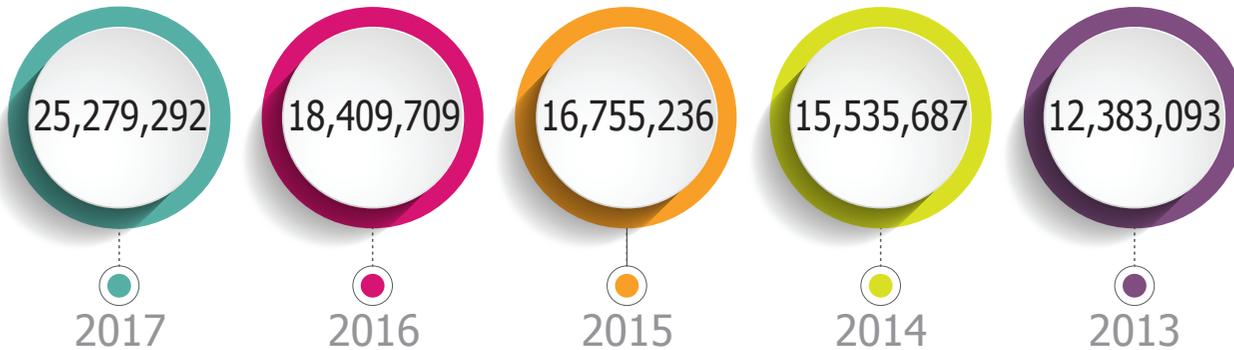
875

الاصناف التي تتاجر بها المجموعة هي على سبيل المثال (التفاح والبرتقال والكاكاو والاجاص والعنب والبندورة والفلفل والخوخ والموز والرمان، والكستناء، البيض، ... الخ)

- تم انشاؤها في العام ١٩٩٨ وهي شركة ذات مسؤولية محدودة ، وتمارس نشاط الاستيراد والبيع والمتاجرة في الخضار والفواكه في سوق الموالم في مسقط- العاصمة، ولدينا اكثر من فرع داخل السلطنة نفسها ، حيث لدينا منافذ بيع في كل من صور وعبري والحافة، وصلالة وصحار اضافة الى مسقط.
- تمتلك الشركة مساحات لغايات تخزين المنتجات قبل عمليات البيع، بمساحات تبريد في الموقع تقدر ب (٥٨٠٠ متر مربع) وتكفي لتخزين ١٢ الف طن منتجات من الخضار والفواكه .
- تمارس الشركة عملها في مجال بيع الخضار والفواكه المستوردة من الدول المختلفة، وللشركة نشاطات اجتماعية تساهم فيها الشركة مع المجتمع المحلي هناك، وهي تعد من اولى الشركات في سلطنة عمان في هذا المجال .
- تستورد من اكثر من ٦٢ مورد على مستوى العالم و على سبيل المثال: (الولايات المتحدة، فرنسا، البرازيل، ايطاليا، اسبانيا، البيرو، الهند، الفلبين، كينيا، الارجننتين ، جنوب افريقيا ، فيتنام، الاكوادور والصين اضافة الى كافة البلدان الخليجية والاردن).
- وحافظت (شركة الجبالي للتجارة - عمان) على نسبة متميزة من السوق العماني، من كبار تجار الجملة الدائمين حيث يبلغ متوسط عدد العملاء ما يقارب ٩٥ عميل دائم من كبار التجار، اضافة الى اكثر من ٢٣٠ عميل من فئة الوسطاء . اضافة الى التصدير الى كل من اليمن والامارات وقطر والسعودية.
- تطور عدد العاملين في الشركة خلال الخمس سنوات الماضية ليصل الى ١٢٨ موظفا في نهاية العام ٢٠١٧.

سجل المبيعات

فيما يلي بيان النمو في ارقام المبيعات خلال الاعوام من ٢٠١٣ إلى العام ٢٠١٧ بالريال العماني



فيما يلي تحليل لنسبة التطور في عدد الموردين الذين نتعامل معهم :



Tel : +962 6 412 1271/2
Fax : +962 6 412 1572
info@al-jabali.com
www.al-jabali.com



درب للتجارة والتبريد ذ. م. م.
DARB FOR TRADING & REFRIGERATION L.L.C
الأردن JORDAN

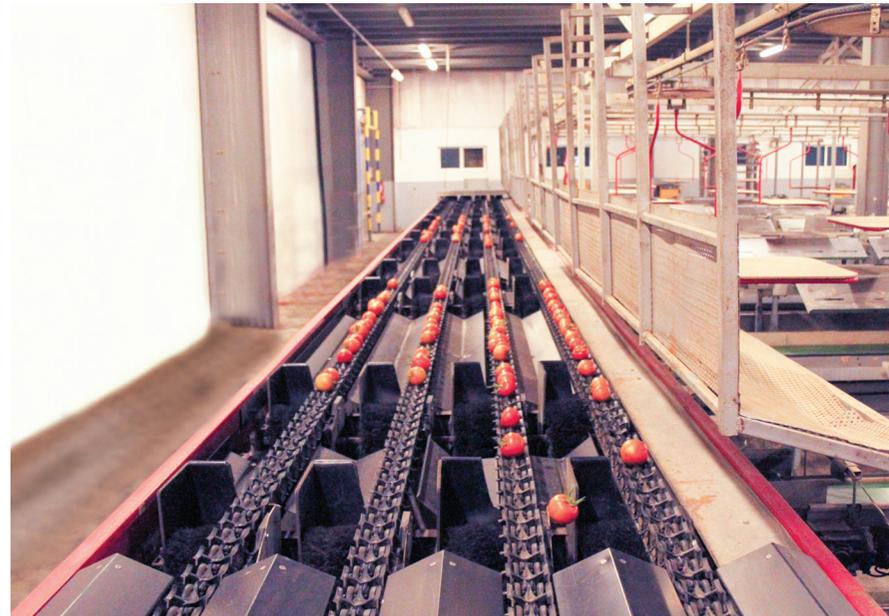
التأسيس تأسست الشركة في العام ١٩٩٨ تحت مسمى شركة سمير اسماعيل الجبالي واخوانه، ثم تحولت في عام ٢٠١٤ إلى الإسم الجديد (درب للتجارة والتبريد) وتغيرت الصفة القانونية لتصبح شركة ذات مسؤولية محدودة برأسمال قدره مليون دينار أردني.





الموقع الجغرافي تقوم الشركة على ارض مملوكة للشركاء مساحتها ٥٠ الف متر مربع في منطقة جنوب عمان العاصمة الأردنية، وهي تبعد عن طريق المطار الدولي حوالي ٥ دقائق بالسيارة، ومرتبطة مع الطريق الحيوي الرئيسي الدولي الذي يربط شمال عمان بجنوبها (شارع الـ١٠٠) في منطقة استراتيجية مقابل سوق الخضار المركزي، وفيها مركز جمركي حكومي (بوندد) وموقعنا متكامل الخدمات والبنية التحتية حيث انه يحتوي المصنع والمستودعات والمباني الادارية والخدمات المرافقة والمساندة ولدينا ساحات تحميل واسعة جداً.

قطاعات الأعمال تعمل شركة درب للتجارة في ثلاث خطوط عمليات هي: التبريد والخدمات اللوجستية، التصدير، وتصنيع العبوات الزراعية بأنواعها.



قطاع التبريد والخدمات اللوجستية

التبريد

١. نقدم الخدمات المتميزة في التبريد لنخبة مختارة من الشركات الرائدة المحلية، ويشرف على متابعة احتياجاتهم اسطول متميز من الرافعات الشوكية الالكترونية ذات الكفاءة العالية على مدار الساعة. مع موظفين محترفين واجهزة مناولة المواد عبر ٣٤ بوابة Dock leveler للتحميل والتنزيل بانسيابية عالية .

٢. تتوزع مساحات التبريد على مساحات مختلفة بما مجموعه ٩٩ (٩٣) غرفة بمساحة تبريد باجمالي ٢٤ الف متر مربع تكفي لتبريد سعة تخزينية تقدر بـ ٤٩ الف طن لحفظ المنتجات.

٣. قامت الشركة باستقدام احدث انواع التكنولوجيا في هذا المجال، مثل نظام SHUTTLE RACKING وقامت بتشغيل نظام WMS- 3PL لخدمة العملاء بشكل متميز .

٤. ان نظام التخزين Shuttle هو نظام تخزين عال الكثافة آلي بأبعاد طبلية (عمق ١ متر وعرض ١.٢ متر و ارتفاع ٢ الى ٢.٥ متر) بسعة تخزينية للطبلية الواحدة بمقدار ١٢٠٠ كغم، وهو نظام يساعد في تحميل وتفريغ البضائع بسهولة ويسر بين مختلف قنوات التخزين على اساس نظام RF- GUN وهو مرتبط آليا بنظام خاص للرافعة عن طريق نظام آلي للمستودعات، وهذه الميزة مفيدة في زيادة القدرة الاستيعابية للغرفة المشغولة بنسبة تفوق ٩٠ % اضافة الى تسهيل عمليات المناولة بشكل متميز وفق احدث ما وصلت اليه التكنولوجيا في العالم ، وهذا كله يساهم في اضافة قيمة مادية مضافة الى اعمال العملاء .





٥. ان نظام WMS-3PL (نظام ادارة المستودعات) حيث يتيح هذا النظام ميزة الربط (INTERFACE) بين الانظمة لعمليات الادخال للبضائع وعمليات الاخراج لجميع فروع العميل اضافة الى بيان حركة و رصيد المستودعات بشكل مباشر حي بين الانظمة .
٦. نقدم لكم فرصة الحصول على المساحة التي تحتاجونها من خلال المتر المربع او المتر المكعب او الباليت او غرفة كاملة، وهذه الخيارات تساعدكم في ادارة المخزون وفق تكاليف منخفضة تتناسب مع احتياجاتكم والمدة الزمنية التي ترغبون بها .

٧. المواصفات الفنية لانظمة التبريد :

- نظام تبريد صناعي عالي الكفاءة يعتمد على ضواغط من نوع (GRASSO) عاملة واخرى احتياطية للوصول الى مرحلة من الطمأنينة ان عمليات التبريد مستمرة دون توقف، اضافة الى الاعتماد على غاز الامونيا للتبريد عبر مكثفات من نوع (BALTIMORE) ومبخرات من نوع (GUNTNER)، كما يوجد لدينا مولدات احتياطية تكفي لتشغيل كامل المستودعات في حال انقطاع التيار الكهربائي .
- يعمل النظام بنظام التبريد بشكل متوازي ومتوافق مع انظمة التحكم بالرطوبة في الغرفة، ونظام التهوية للتخلص من غازات CO2، وتزويد المنتجات المخزنة بهواء نقي مبرد عبر وحدات معالجة للهواء مزودة بفلتر تنقية.
- يتم التحكم بالمعدات عبر نظام الكتروني عال التقنية SCADA SYSTEM من غرفة تحكم مركزية، ويمكن قراءة درجات الحرارة والرطوبة ونسبة الغاز CO2 في كل موقع تخزين .
- نظام للتحكم مربوط عبر شبكة الانترنت مع الشركة المصنعة لمزيد من التحكم والمراقبة لعمال الصيانة الطارئة .

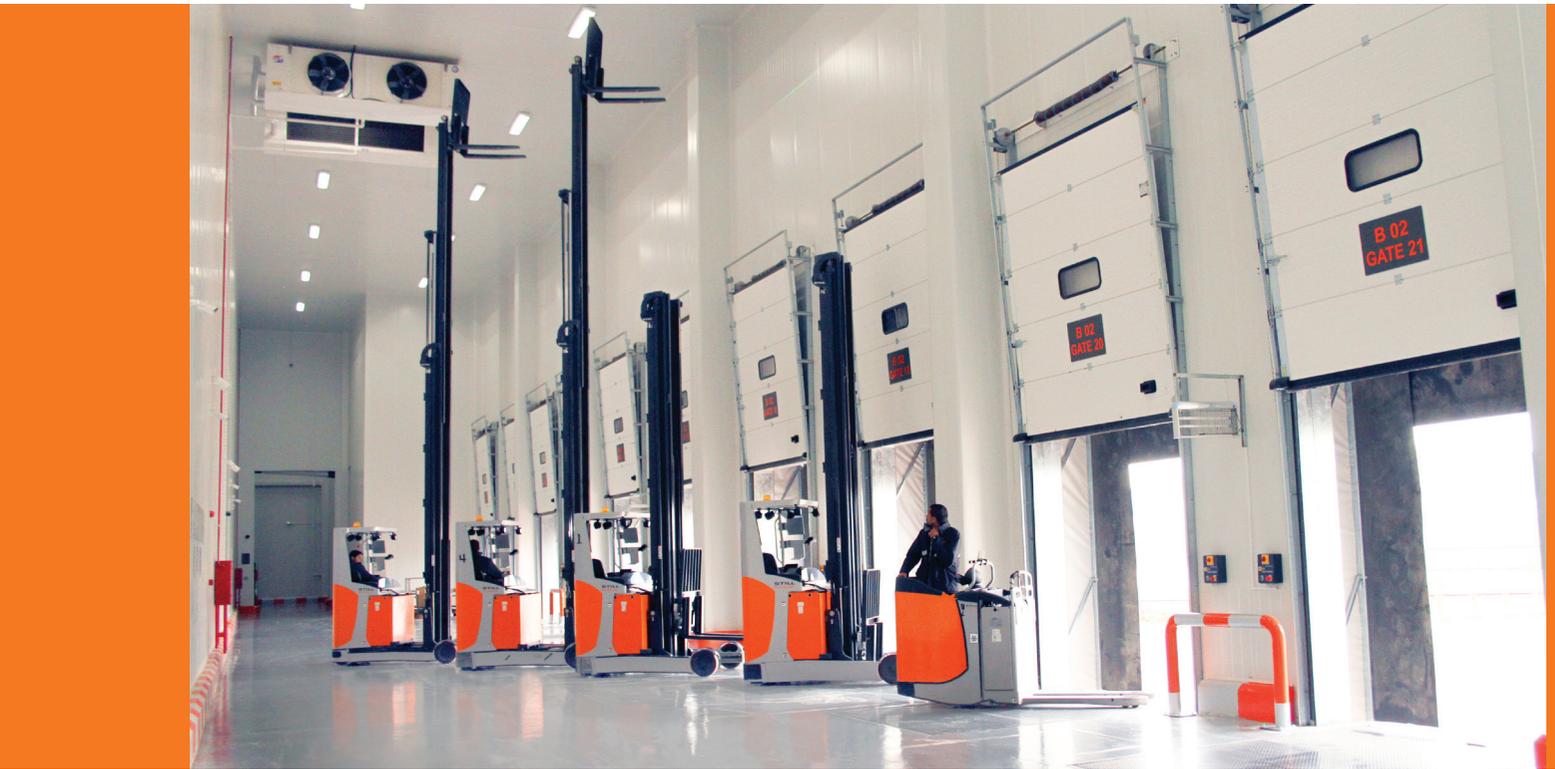




الخدمات اللوجستية

١. التخزين
٢. التعبئة واعدادة الفرز والتوضيب
٣. ادارة العمليات ومراقبة المخزون
٤. النقل والتوزيع للعملاء لبضائعهم المخزنة لدينا







مزايا إضافية

١. علامات تعريف الموقع والمنتج ، حيث يوفر النظام كفاءة متميزة في العثور على الاصناف وتسهيل نقلها من مكان الى آخر.
٢. ميزة مراقبة المستودع ٢٤/٧ من خلال بث مباشر من داخل وخارج المستودع ، وخاصة ابواب الامان التي يتم تفعيلها من خلال الرقم السري او البطاقة للعميل.
٣. ميزة الحصول على تقرير بدرجات الحرارة الخاصة بالمستودعات بحيث تستطيعون متابعة درجات حرارة التخزين.
٤. ميزة وجود نظام متابعة مساحات التخزين وتواريخ الادخال الخاصة بالبضائع وتواريخ انتهاء في حال رغب العميل بتصنيف المواد الاستهلاكية.
٥. ميزة المحاسب الشخصي (بحيث يستطيع العميل استخراج نسخة من الاخراجات وسندات البضائع المرسله والمصدرة والمحولة حيث يتم تزويد العميل باسم مستخدم وكلمة مرور خاصة به تتيح له الدخول الى النظام من خلال صفحة الموقع الالكتروني بشكل آمن وسري، ويمكن تزويد العميل بتطبيقات الهواتف الذكية لمتابعة بضائحه في المستودعات بحيث يرتبط البرنامج بخطوط اتصال امنة مع قواعد البيانات وعرض التقارير وعمليات الطلب والحجز والاخراج .
٦. تمكين العميل من تسمية البضائع الخاصة به بمسميات مرنة من تصميمه (حيث يتم مطابقة تسمية البضائع الموجودة لدينا مع النظام الخاص به).
٧. امكانية اضافة خاصية ابواب الامان وتفعيلها من خلال البصمة او الرقم السري او البطاقة للعميل .
٨. مؤشرات الاداء الرئيسية ومستوى الخدمة (KPI) حيث يتم ربط تقارير مؤشرات الاداء في نظام WMS لقياس مستوى الاداء والخدمة حسب الشروط التخزينية، اضافة الى عدد الحاويات المستلمة والمخرجة لكل عميل خاص بعميلنا (الطرف الثالث) حسب (ساعة الادخال وساعة الاخراج)، وتقرير الكميات التالفة حسب الوزن والعدد والصف والعبوة .
٩. الدعم اللوجستي: حيث نوفر مسؤول حساب لمتابعة الاعمال وتقييم الاداء حسب مؤشرات الاداء (الربط الالكتروني، مراقبة درجات الحرارة، الصيانة، العمليات، الامن) وتوفير الشبكة الامنية الخاصة بالعميل لغايات تسريع عمليات الادخال والاخراج للعملاء الخاصة به وتنظيم دور الاستلام والتسليم، اصطفا السيارت حسب التنسيق مع مسؤول الحساب.



• في مجال تأجيل دفع الرسوم الجمركية : امكانية تخزين البضاعة غير مدفوعة الرسوم الجمركية (Bonded) ومدفوعة الرسوم (Duty Paid) حيث ان المنطقة معرفة تحت مفهوم البوندد ومعترف بها في كل من ادارة الجمارك ووزارة الزراعة (الموقع معتمد لغايات الحجر الزراعي)، مما يعطيكم مرونة فائقة في التعامل مع احتياجاتكم من البضائع ، وتمويل دفع الرسوم الجمركية في الوقت الذي يناسبكم ، وفي نفس موقع حفظ البضائع .

• في مجال التدقيق ومراجعة الجودة: كوادرننا مدربة بشكل فعال على الالتزام بكافة متطلبات تدقيق الجودة لكافة العملاء وفق اعلى المعايير في هذا المجال.



في مجال الإعتمادية الدولية :

• الشركة حاصلة على شهادة الجودة العالمية (ISO 22000) الخاصة بسلامة الأغذية في مجال التبريد.

قطاع التصنيع

لغايات تكامل العمل ، وعلى مراحل متدرجة من التخطيط الاستراتيجي ، قامت الشركة بامتلاك ادوات عملها بخطوات مدروسة، فقامت بداية بتصنيع الصناديق الخشبية، ثم الصناديق الكرتونية ، وفي بداية العام ٢٠١٤ انشأت قسما خاصا بتصنيع الصناديق البلاستيكية من خلال خط انتاج يتسع لعشر ماكنات متنوعة الحجم. اضافة الى قوالب متنوعة تناسب كافة احتياجات القطاع. وتستطيع درب للتجارة والتبريد تزويدكم بكافة الاصناف المناسبة لعمالكم من الصناديق الكرتونية والبلاستيكية ضمن نوعيات متميزة عن الاخرين .

الكرتون

- تقوم الشركة بانتاج نوعيات مختلفة من الصناديق الكرتونية لغايات استخدامها في عمليات التعبئة والتوضيب لتحضير الصادرات ، وتقوم ايضا بتصريف جزء من هذا الانتاج في السوق المحلي لخدمة شركات التصدير الاخرى.
- لدينا علامات تجارية مسجلة قانونا باسم (ZAIN & FRESH) ومحمية بموجب القوانين المحلية .





البلاستيك

- ان انتاج الصناديق والعبوات البلاستيكية يقوم اولاً بهدف خدمة نشاط التصدير من خلال انتاج العبوات والصناديق اللازمة لعمليات التوضيب، وتساهم لاحقاً في تغطية حاجة السوق من الصناديق البلاستيكية فيما يفيض عن حاجات التصدير . ويتقدم هذا النشاط بشكل لافت في الحصول على حصة سوقية معتبرة نظراً لمستوى الكفاءة التي تتمتع فيها الصناديق المصنعة لدينا، اضافة الى نوعية المواد الخام التي يتم اختيارها، وقدرتنا على الحفاظ على النوعية والمتانة لخدمة القطاعات الزراعية المختلفة.
- لدينا في مصنع البلاستيك ماكنات حقن لتقوم بانتاج مختلف انواع الصناديق البلاستيكية التي تلزم للمزارع اضافة الى الصناعات الاخرى ، وهذه فقط عينة من القوالب الدارجة في السوق .



350x520x320



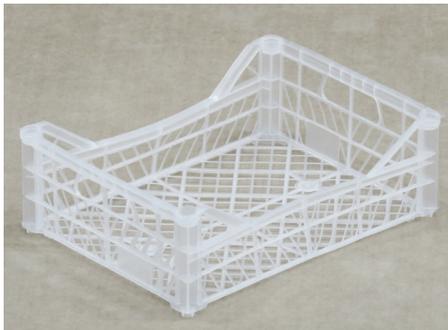
170x400x300



220x300x500



200x400x500



400x125x300



220x520x320



280x260x450



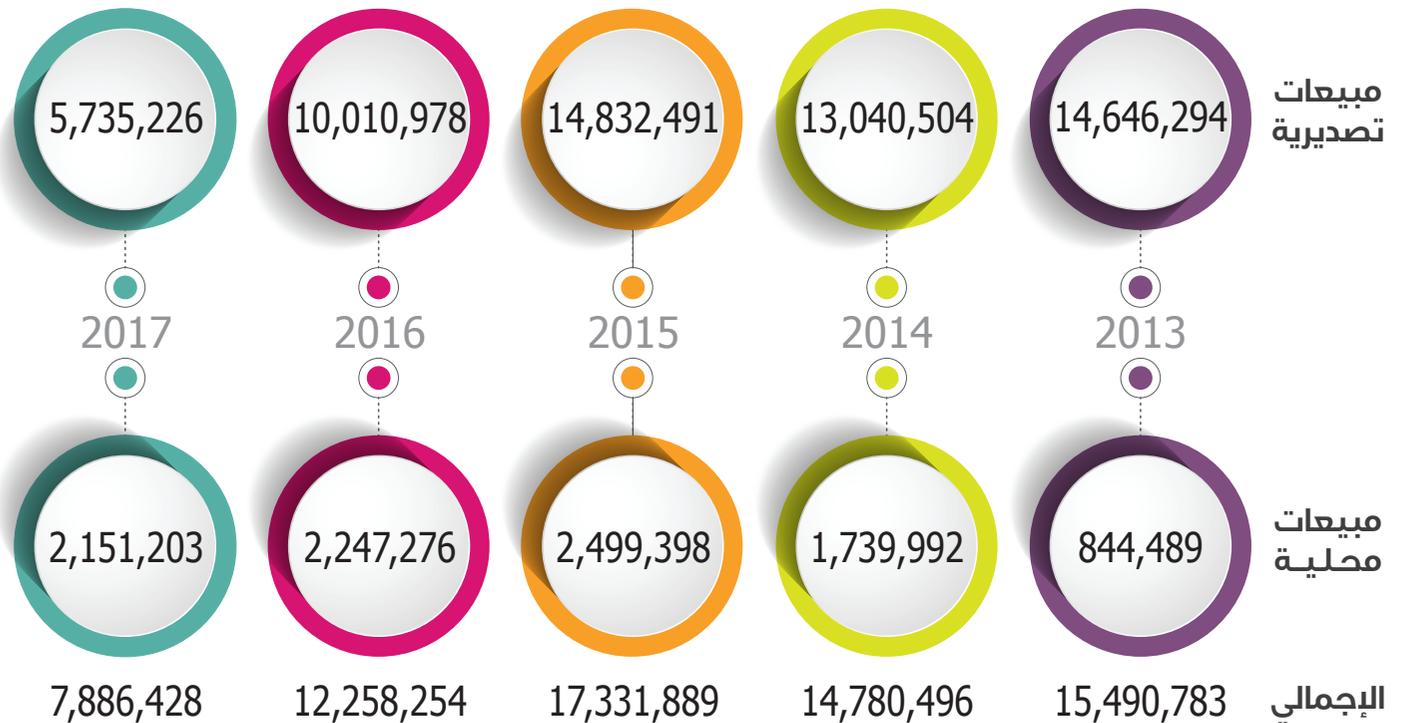
قطاع التصدير

(التعبئة والتغليف والتصدير)

ان النشاط الاساسي لشركة درب للتجارة والتبريد هو تجهيز وتوضيب المنتجات الزراعية الاردنية من الخضار والفواكه للتصدير الى أغلب الدول العربية ، ولديها نسبة متميزة من المبيعات التصديرية الى كل من الامارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية وسلطنة عمان، ودولة قطر ، ودولة العراق ، ودولة الكويت .

سجل المبيعات

ان النظر الى تطور المبيعات التصديرية خلال السنوات يظهر لنا المعلومات التالية بالدينار الاردني :





دعم المجتمع المحلي

- تقوم درب للتجارة والتبريد بدعم القطاع الزراعي في الاردن من خلال العقود التي تبرمها مع المزارعين للوصول الى نوعيات متميزة من المحاصيل ، وتتابع معهم في رعاية محصولهم، وثباتهم على ارضهم ، حتى قبل ان نحصل على ما تنتجه اراضيهم من خيرات الله تعالى ، ونساعد بعضهم ايضا بعد قطف المحصول في تصدير المنتج الاردني الى الخارج بعد اعادة توضيحه وتغليفه من قبلنا بالشكل المناسب .
- ان درب للتجارة والتبريد تدعم المواطن الاردني ايضا من خلال تشغيل خطوط الانتاج جميعا سواء في عمليات التوضيب او التعبئة او التغليف او التجميل او النقل من خلال عمالة اردنية سواء من الذكور او الاناث ، وهكذا نساهم في رفعة الاقتصاد بشكل عملي وفعال.

معايير الجودة

- درب للتجارة والتبريد لديها قسم متخصص للنوعية ، فلا يتم قبول اي منتج الا بعد فحصه من قبل متخصصين ، ويتم ارسال عينات من المنتجات الى المختبرات الحكومية المعتمدة للتحقق من سلامة مكونات المنتجات، وخلوها من المتبقيات.
- نطبق افضل المعايير في الفرز وتعبئة وتغليف وتبريد المنتجات الزراعية .
- نطبق افضل المعايير في تبريد المنتجات حسب افضل درجات الحرارة المعتمدة لكل صنف .
- نعتمد افضل وسائل النقل والخدمات اللوجستية لصادراتنا وعمالنا .

مؤشرات في درب

- تبلغ قيمة الاصول المستثمرة في درب للتجارة والتبريد ما يقارب من ١٩ مليون دينار اردني .
- تطور عدد العاملين في درب ليصل الى ٧٥ موظف في نهاية العام ٢٠١٧ .
- اوصلت قاعدة العملاء في درب تطورها ونموها ووصل عدد العملاء في نهاية العام ٢٠١٧ الى ١١ عميل دائم . و نعتز بأفضل عملاء التبريد المتميزين لدينا وهم كارفور - الاردن (ماجد الفطيم) ونبيل للصناعات الغذائية وشركة الوادي للصناعات الغذائية حيث لدينا عقود طويلة الاجل وهم خير سفير لنا عن مستوى الخدمات المقدمة لهم .

- تم انشاؤها في بداية العام (٢٠٠٩) لتكون رافدا لعمل شركة درب للتجارة والتبريد، وهي تقوم على اساس فكرة التكامل فيما يحتاجه السوق المحلي ولا يوفره المزارع الاردني او لا يتوفر في كافة المواسم، ولذا يتم ترتيب مشتريات واستيراد هذه الشركة مثل شقيقاتها من قبل الشركة العالمية للتوزيع (شركة شقيقة)، وقد تم التعامل مع اكثر من ٢٦ مورد في العام ٢٠١٧ من البلدان المختلفة (ايطاليا، امريكا، فرنسا، الصين، اليونان، جنوب افريقيا - الفلبين ، الاكوادور اضافة الى اسبانيا).
- قامت الشركة بتزويد الاردن باصناف متميزة من الموز والجااص ، والتفاح وبعض الاصناف التي لا تصلح للزراعة في الاردن ، وبعض الاصناف التي يقل فيها العرض عن الطلب في ظل النمو المتزايد من حاجة المستهلك على ارض الاردن سواء المقيم او الوافد .
- إن منتجاتنا المستوردة يتم حفظها في اقسام التبريد المختلفة في الشركة الشقيقة (درب للتجارة والتبريد) ويتم تصريفها فقط عند نقص المعروض في السوق، ونعطي اولوية دائما للمنتج الاردني، ونتحمل دائما كلفة التبريد والحفظ السليم ، وتقودنا في هذه العملية القيم العالية التي نحملها دائما والتي هي (حفظ حقوق المزارع الاردني، وتقديم المنتج السليم للمستهلك) .



- نقوم باختيار وفحص المنتجات قبل اتمام الاستيراد ، حيث يتابع الشركاء جميعا نوعية المنتج وعمره، وصلاحيته ، ونتشدد كثيرا في المواصفات المطلوبة ،بأكثر مما تطلبه الجهات الرسمية احيانا.
- لدينا قطاع واسع من العملاء المتميزين يقومون بدور الوسيط في عمليات البيع ، من خلال قسم المبيعات المتخصص، ونقوم ايضا بالبيع من خلال معرضنا الخاص داخل السوق المركزي لخدمة العاصمة الاردنية عمان .
- الشركة تتعامل مع الحلقة الوسطى من التجار ولديها قاعدة متميزة من العملاء وصلت في نهاية العام ٢٠١٧ تصل الى ١١ عميل ثابت .
- وصلت اعداد العاملين الى ٤٦ موظف في نهاية العام ٢٠١٧ ، يتوزعون بين المبيعات والمشتريات والتوضيب والادارة.

سجل المبيعات

بلغت المبيعات من ٢٠١٤ - ٢٠١٧ ما مجموعه ٤٧ مليون دينار تعادل ٦٧ مليون دولار
للانصاف المختارة التالية:



1.790.005



2.761.256



4.432.521



13.139.919



25.214.751

الإجمالي
بالدينار الأردني
47.338.452

• تأسست الشركة في بيروت- لبنان في منطقة الشياح العقارية في نهاية العام ٢٠٠٩، وقد مارست الشركة نشاطها من خلال ترتيب وإدارة أمور المشتريات الدولية لكافة الشركات الشقيقة والحصول على أسعار تفضيلية من خلال انتهاج هذه السياسة. واصبحت هذه الشركة كأنها المشتري الرئيسي لكافة الشركات الشقيقة، ومنها يتم التوزيع على باقي الفروع والشركات.



الشركة العالمية للتوزيع ش.م.ل.
INTERNATIONAL DISTRIBUTION COMPANY (OFFSHORE)
لبنان LEBANON



عدد الموردين
حول العالم
112

• في العام ٢٠١٧ استقبلت الشركة العالمية ما مقداره ١٦٩ حاوية من مختلف دول العالم من حوالي ٥ موردا للعام ٢٠١٧ وحده. ولدينا ادارة تجارية متميزة لمتابعة المشتريات الدولية تقوم بمتابعة الاسعار والمنتجات وخطوط النقل من لحظة التعاقد والتحميل واثناء النقل حتى وصول المنتج الى مستودعاتنا .

• بلغ عدد الموردين العالميين في نهاية العام ٢٠١٧ ما مجموعه ١١٢ مورد موزعين على ٢٢ بلدا حسب الجدول ادناه ،اضافة الى موردين في كل من مصر والهند والمغرب والبيرو والفلبين وتشيلي وبلغاريا والبرازيل وكوستاريكا ولبنان .

سجل المبيعات

بلغت المبيعات في الشركة العالمية وعن طريقها ما مقداره ٢٣٤ مليون دولار خلال السنوات الخمس الماضية، وفيما يلي جدول باهم ٥ منتجات تعاملت الشركة معها :

مبيعات ٢٠١٣ - ٢٠١٧ بالدولار \$

70,145,338



142,134,312



5,891,890



7,130,070



9,076,420



234,378,029 اجمالي بالدولار



- في بداية العام ٢٠٠٨ تم انشاء الشركة وكانت في ذلك الوقت تحت مسمى شركة سقارة للمحاصيل الزراعية لغايات فرز وتدريب الفواكه والموالح في ارض مملوكة للشركة على طريق القاهرة الاسكندرية الصحراوي بمساحة اجمالية تقدر ب ٢٢ الف متر مربع، وفيها خطوط انتاج حديثة جدا لفرز المحاصيل البستانية مثل البرتقال .
- تقوم الشركة هناك بالاستثمار في المزارع من خلال دعم المزارعين قبل الحصول على الانتاج، وتقوم ايضا بفرز الانتاج وتصدير النوعية الفاخرة منه، واعادة بيع المحصول الباقي في السوق المحلي.



- وتعتبر هذه الشركة من أوائل الشركات في جمهورية مصر العربية في هذا المجال، وتحتل صادراتها حيزا مهما في نقل المنتج المصري إلى باقي دول العالم، وتتعاون الشركة مع شقيقاتها في الدول الأخرى في القيام بتوزيع المنتجات في الأردن، ودبي ومسقط، والسعودية.
- ساهمت الشركة في الاقتصاد المصري من خلال دعم الصادرات وادخال العملات الأجنبية لمصر، إضافة إلى تشغيل كم كبير من العاملين في وظائف موسمية وثابتة، كما ساهمت في ثبات المزارع على أرضه . وكلها قيم تؤمن بها مجموعة الجبالي في كل مكان تعمل فيه.
- في العام ٢٠١٧، تم تغيير اسم الشركة ليصبح شركة خيرات النيل، وتخصصت في التبريد حيث تمتلك هناك ما بمساهمات تخزينية تقدر بـ ٧٠٠٠ متر مربع تكفي لاستيعاب ٢٠ الف طن من المواد المخزنة فيها. ولديها عملاء دائمين متميزين لهذه الخدمة. حيث أنها في موقع متميز يصل ما بين القاهرة والاسكندرية.

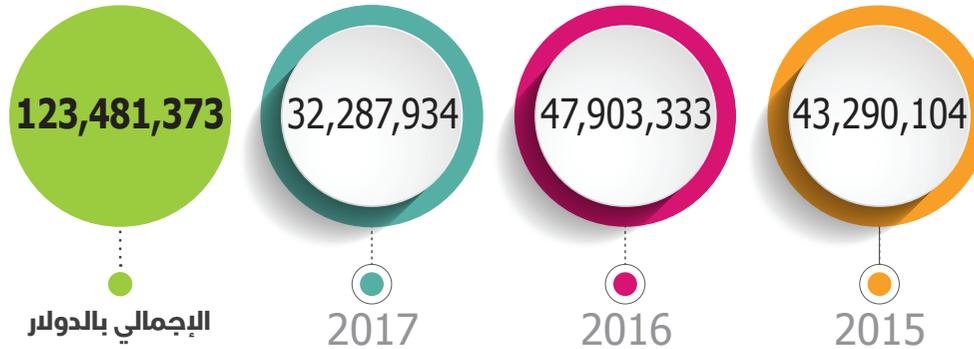




- في بداية العام ٢٠١٥ ، تم التعاقد مع شركة متخصصة للقيام بتوزيع منتجات الشركة العالمية (شركة شقيقة) داخل السوق السعودي، وكذلك توزيع المنتجات الواردة من الاردن عبر (شركة درب للتجارة والتبريد) ، اضافة إلى المتاجرة في بعض الاصناف المختارة داخل السوق السعودي .
- هذا الوكيل المعتمد يمارس نفس النشاط الخاص بالمجموعة من حيث المتاجرة بالخضار والفواكه ، ويقوم بتخزين منتجاته في ثلاجات مستأجرة للشركة قبل البيع في منافذها في ثلاث منافذ للبيع .
- ويتعامل الوكيل في جدة مع البضائع الواردة لها لحسابنا من كل من الاكوادور والفلبين وايطاليا واليونان وجنوب افريقيا واسبانيا وفرنسا اضافة إلى الاستيراد من الاردن ومصر وباقي الدول العربية .
- للوكيل علاقات تجارية بالعديد من الوكلاء والوسطاء في كافة محافظات المملكة العربية السعودية . ولديه عملاء يقدرون بنحو ٣٣٠ عميل في نهاية العام ٢٠١٧ .
- يبلغ معدل العاملين لدى الوكيل ٤٢ موظفا وعاملا اساسيا في نهاية العام ٢٠١٧ .

سجل المبيعات

- تطورت المبيعات لصالح الشركة العالمية خلال السنوات الثلاث السابقة ووصلت في مجموعها ١٢٣ مليون دولار، والجدول التالي يظهر تطور المبيعات لحسابنا ، ويلاحظ النمو الدائم فيه باستثناء العام ٢٠١٧ .





• اما المبيعات الخاصة بالسنوات الخمس موزعة على المنتجات المختارة فكانت حسب التفصيل التالي :



22,286,639



7,242,534



37,442,911



18,207,018



22,016,389

107.195.491

الإجمالي بالدولار

Tel : +9744863817
Fax : +9744873100
info@al-jabali.com
www.al-jabali.com



- تأسست الشركة في العاصمة القطرية الدوحة في نهاية العام ٢٠١٧ ، ومن المأمول ان تحوز على نسبة معتبرة من السوق المحلي القطري اضافة إلى التصدير إلى دول الجوار ، خاصة وانها سوف تتلقى دعما متميزا من الشركة الشقيقة في سلطنة عمان لهذا الموضوع وحتى ذلك الحين قامت الشركة باستئجار مساحات تبريد مناسبة لبدء العمليات هناك واستقراء السوق بناء على معطيات فعلية بعدما أكدت الدراسات التي تمت من قبل كادر متخصص على امكانية الاستثمار الناجح في قطر .
- وضمن الخطة الموضوعية لفترة ثلاث سنوات قادمة ، سوف يتم المباشرة بإنشاء ثلاجات تبريد لتستوعب العمل الخاص بنفس الشركة، اضافة إلى فتح خط تبريد لمنتجات الغير ، وتقديم الخدمات اللوجستية للعملاء وفق منظور متميز من الخدمات .
- لا تتوفر معلومات حالية عن شركة الجبالي قطر ، كونها في مرحلة ما قبل التشغيل ، لكن متوقع ان تصل اولى الحاويات إلى قطر خلال النصف الاول من شهر ٣ - ٢٠١٨ .



